

مبيعات العقود الحكومية واستراتيجيات المناقصات في القطاع العام



لندن - المملكة المتحدة

07 - Sep 2026 - 11 - Sep 2026

\$6,000

GENTEX®
TRAINING CENTER



المقدمة:

تم تصميم دورة مبيعات العقود الحكومية واستراتيجيات المناقصات في القطاع العام بشكل خاص لتلبية احتياجات المؤسسات التي تسعى للحصول على فرص ناجحة في العقود الحكومية. تقدم هذه الدورة التي تنظمها شركة جينتكس للتدريب معرفة معمقة وأدوات عملية تساعد المشاركين على التفوق في عمليات المناقصات والمبيعات الحكومية.

أهداف دورة مبيعات العقود الحكومية واستراتيجيات المناقصات

في القطاع العام:

- فهم أساس المشتريات والمناقصات الحكومية.
- تطوير استراتيجيات فعالة لتحديد الفرص والتقدم عليها.
- تعلم كيفية إعداد العروض المتفوقة والجذابة.
- اكتساب مهارات بناء علاقات قوية مع الجهات الحكومية.
- فهم المتطلبات القانونية والتنظيمية الخاصة بالمناقصات.
- تطبيق أفضل الممارسات لزيادة فرص الفوز بالمناقصات.
- تعزيز القدرة على إدارة المخاطر التعاقدية والتفاوض بفاعلية.

منهجية الدورة:

محاضرات تفاعلية، تمارين عملية، دراسة حالات، ونقاشات جماعية.

LEARN BOLD. LEAD BEYOND

GENTEX Training Center LLC | Orlando - FL, USA

Info@gentextraining.com



الفئات المستهدفة:

- مدرباء ومسؤلو المبيعات
- مسؤولو المشتريات
- محترفو تطوير الأعمال
- مدرباء العقود
- رواد الأعمال المهتمون بالقطاع العام

محتوى دورة مبيعات العقود الحكومية واستراتيجيات المناقصات في القطاع العام:

اليوم الأول: مقدمة في العقود الحكومية

- فهم عمليات الشراء الحكومية
- أنواع العقود الحكومية
- بيئة المناقصات في القطاع العام
- تحديد الفرص المناسبة
- مراحل دورة حياة العقد الحكومي





اليوم الثاني: الإعداد الناجح للعروض

- تحليل وثائق المناقصات
- الالتزام بالتشريعات الحكومية
- كتابة العروض المتواقة
- إعداد الميزانيات واستراتيجيات التسويق
- أخطاء شائعة في العروض وكيفية تجنبها

اليوم الثالث: تقنيات متقدمة في المناقصات

- الاستفادة من التحليل التنافسي
- بناء شراكات استراتيجية
- تعزيز جاذبية العروض
- طرق مبتكرة للتقديم
- تحسين تقييم المناقصات

اليوم الرابع: التفاوض وإدارة العقود

- أساسيات التفاوض مع الجهات الحكومية
- تحليل شروط العقد
- إدارة مخاطر العقود

LEARN BOLD. LEAD BEYOND

GENTEX Training Center LLC | Orlando - FL, USA

Info@gentextraining.com



- ممارسات فعالة في إدارة العقود

- حل النزاعات

اليوم الخامس: إدارة العلاقات والنمو المستقبلي

- بناء علاقات قوية مع الحكومة

- استراتيجيات الأعمال المتكررة

- مراقبة الأداء والتقارير

- التجهيز لتجديد العقود

- التوجهات المستقبلية للعقود الحكومية

الخاتمة:

بعد إكمال دورة مبيعات العقود الحكومية واستراتيجيات المناقصات في القطاع العام بنجاح، سيتمكن المشاركون من تطبيق المعرفات والمهارات المكتسبة بفعالية، مما يساعدهم في تحقيق نجاح مؤسساتهم وزيادة قدرتها التنافسية في سوق القطاع العام.

